

# PULS



## VERANKERD VERTROUWEN

90 JAAR  
VAN DEN POL



## COLOFON

PULS magazine is een uitgave van Van den Pol Elektrotechniek. Dit magazine wordt verspreid onder relaties van Van den Pol en verschijnt tweemaal per jaar.

## Redactieadres

Van den Pol Elektrotechniek  
Aardvletterweg 14  
3417 XL Montfoort  
0348- 47 34 34  
info@vandenpol.com  
vandenpol.com

## Tekst

Reynaert + Partners - Hans Hajée

## Fotografie

Snel Fotografie  
Flitsend Fotografie  
BaarhMedia (Bunnik)  
Dick Ruumpol (De Nieuwe Defensie - ERA Contour pagina 18 en 20)  
Farm Frites  
Ossip (Sawa - ERA Contour pagina 19 en 20)  
Paul de Ruiter Architects (Linden) SSH  
Van Jaarsveld  
VvE Metea  
W4Y adviseurs

## Concept, creatie en coördinatie

Team Switch, Mijdrecht

## Drukwerk

Damen Drukkers

Lees alle edities van PULS digitaal



# INHOUDSOPGAVE

- 04 KORT NIEUWS**  
Re-ledden is hot
- 05 90 JAAR VERTROUWEN**  
Voorwoord Wim van den Pol
- 06-07 VAN DORPSINSTALLATEUR TOT DUURZAAMSTE E-SPECIALIST**  
Negen decennia installeren
- 08-11 VERTROUWDE PARTNERS BIJ COMPLEXE PROJECTEN**  
Jan van 't Westeinde (IMWes) over samenwerken met open vizier
- 12-13 BOUWEN IS MENSENWERK**  
Bunnik en Van den Pol maken mooie dingen
- 14-15 ONVERWACHTE WENDING, SLIMME OPLOSSING**  
Nieuwe Farm Frites-fabriek in Saoedi-Arabië
- 16-17 VERNIEUWING GEEFT VERTROUWEN**  
90 jaar Van den Pol Elektrotechniek
- 18-21 MINDER FAALKOSTEN EN SNELLERE INNOVATIES**  
Co-makers maken het verschil voor ERA Contour
- 22-24 VERTROUWEN ONTSTAAT BIJ TEGENSLAG**  
Langlopende samenwerking en sterke partners
- 25 KORT NIEUWS**  
Oplossingen voor netcongestie
- 26-27 TECHNIEK MET DE MENSELIJKE MAAT**  
Lievegoed vraagt om meer dan vakkennis
- 28-29 AAN HET WERK**  
Een selectie actuele projecten
- 30-31 "MONTEURS ZIJN ONZE OREN EN OGEN"**  
VvE Metea groeit door focus
- 32-33 DUURZAME RELATIES EN STRAKKE DEADLINES**  
W4Y adviseurs gaat voor continuïteit en commitment
- 34-35 GEDEELDE GESCHIEDENIS**  
Hechte band tussen twee 90-jarige bedrijven



## RE-LEDDEN IS HOT

Van den Pol past al meer dan tien jaar uitsluitend ledverlichting toe. Bij de eerste generatie van deze armaturen is het einde van de levensduur in zicht. Dit betekent dat we steeds vaker re-ledden bij klanten.

Door oude ledarmaturen te vervangen, profiteren zij van de recente innovaties. De efficiency is sterk verbeterd; dit betekent meer licht uit een lager vermogen. Vergeleken met tien jaar geleden zijn nieuwe ledarmaturen bijna 40% zuiniger. Ook gaan ze aanzienlijk langer mee.

Verder is er meer keuze. Zowel in armaturen met een lage verblinding als in lichtkleuren. De kleurweergave is sterk verbeterd; kleuren en lichtoutput zijn vaak instelbaar.

### **BENIEUWD NAAR DE VOORDELEN VAN RE-LEDDEN?**

Mail naar [p.v.d.maas@vandenpol.com](mailto:p.v.d.maas@vandenpol.com)



## 90 JAAR VERTROUWEN

### **EEN LUSTRUM IS EEN VANZELFSPREKEND MOMENT VOOR REFLECTIE.**

Toen Van den Pol Elektrotechniek 55 jaar bestond, werkte ik hier nog maar net. Sindsdien is er veel veranderd, maar de kern is hetzelfde gebleven: onze klanten zijn nog altijd de belangrijkste ambassadeurs. Met een aantal van hen maakt u kennis in deze editie van PULS.

Wederzijds vertrouwen vormt de basis voor duurzame relaties. Steeds vaker groeien die uit tot echte partnerships. Door met open vizier samen te werken, worden we slimmer, sneller en effectiever.

Persoonlijke verbinding is daarbij onmisbaar. Net als veertig jaar geleden willen we lekker werken met leuke mensen. Met klanten, bouwpartners en leveranciers, en natuurlijk binnen ons eigen bedrijf.

Collega's met tientallen jaren ervaring en jonge talenten uit de Van den Pol Academy versterken elkaar iedere dag. Ook daarin is vertrouwen het vertrekpunt. Het geeft ruimte aan ambitie, initiatief en ontwikkeling.

Die ondernemende houding is hard nodig om met elektrotechniek en beveiliging de uitdagingen van nu het hoofd te bieden. Netcongestie zorgt voor steeds meer beperkingen. Gelukkig kunnen we die vaak wegnemen door met slim energimanagement verbruik, opwek en opslag op elkaar af te stemmen. In gebouwen en gebieden blijkt dan vaak veel meer mogelijk dan gedacht.

Juist daarin zit de kracht van ons werk: mogelijkheden creëren waar anderen belemmeringen zien. Dat geeft alle vertrouwen in de toekomst, op weg naar de 100 jaar.

Wim van den Pol



**90**  
jaar

# 90 JAAR INSTALLEREN

## 1935

### OPRICHTING



Op 16 december start Willem van den Pol zijn eigen installatiebedrijf in een schuur te Montfoort. Van den Pol Elektrotechniek is geboren.

## 1950

### EERSTE WINKEL



Het bedrijf groeit nog steeds hard. Voor achtduizend gulden wordt een schilderswerkplaats aan de Hoogstraat overgenomen. Hier opent de eerste winkel; er worden voornamelijk houten wasmachines verkocht.

## 1968

### OVERNAME DOOR GIJS VAN DEN POL



Gijs van den Pol neemt het bedrijf over van zijn vader. Zowel de loodgieterstak als het wit- en bruingoed worden overgedragen aan zijn broers Willem en Frits. Gijs richt zich nu volledig op elektrotechniek.

## 1978

### VERHUIZING NAAR BEDRIJVENTERREIN



Van den Pol verhuist vanaf de Hoogstraat in het centrum naar bedrijventerrein IJsselveld in Montfoort.

## 1991

### UITBREIDING IN AMERSFOORT



Van den Pol breidt uit met een vestiging in Amersfoort.

## 1998

### OVERNAME DOOR WIM VAN DEN POL



Wim van den Pol neemt het stokje over van zijn vader Gijs. Die gaf dertig jaar leiding aan het bedrijf.

## 2002

### BESTE VEV-ERKEND LEERBEDRIJF



Van den Pol wordt uitgeroepen tot beste VEV-erkend leerbedrijf in Nederland. Aan deze Van den Pol Academy worden nieuwe monteurs opgeleid in het vak.

## 2003

### NIEUWE NAAM EN HUISSTIJL



De huidige naam en huisstijl worden gelanceerd. Daarvoor droeg het bedrijf altijd de naam van de directeur.

## 2013

### DUURZAAMSTE VAN NEDERLAND



Van den Pol wordt uitgeroepen tot duurzaamste installateur van Nederland.

## 2015

### ERKENNING VOOR CO2-PRESTATIES



Van den Pol behaalt de hoogste trede van de CO2-Prestatieladder.

## 2020

### VEILIGHEID BOVEN ALLES



Als een van de eerste bouwinstallateurs in Nederland is Van den Pol gecertificeerd voor Trede 3 van de Safety Culture Ladder.

## 2025

### 90-JARIG JUBILEUM



Van den Pol bestaat 90 jaar.

# VERTROUWDE PARTNERS BIJ COMPLEXE PROJECTEN

Linden: nieuw  
gezamenlijk visitekaartje.



## JAN VAN 'T WESTEINDE (IMWES) OVER SAMENWERKEN MET OPEN VIZIER



First in Rotterdam.

De kracht van vertrouwde partners staat centraal bij de samenwerking tussen installatieadviseur IMWes en Van den Pol Elektrotechniek. Hun trackrecord bevat onder meer Booking.com, First en NoMA House; complexe projecten die vragen om een hoog niveau van kennis en kunde. Linden in Amsterdam-Zuidoost wordt een nieuw gezamenlijk visitekaartje.

Beide partijen maakten voor het eerst kennis bij de nieuwbouw van Ericsson in Rijen. “Dat was in de jaren negentig, destijds vanuit mijn functie bij projectmanagementbureau Starke Dijkstra,” vertelt Jan van ‘t Westeinde. “Later stapte ik over naar projectontwikkelaar MAB Development. Ook daar werkte ik samen met Van den Pol, onder meer bij kantoren van Douwe Egberts en Vodafone op het Oosterdokseiland.”

### GROOTSTE KANTOORNIEUWBOUW

In 2006 startte Van ‘t Westeinde als zelfstandig adviseur met IMWes Installatiemanagement. “In die hoedanigheid was ik betrokken bij de bekroning van dit Amsterdamse gebied: het hoofdkantoor van Booking.com, toen de grootste kantoor nieuwbouw van Europa. Opnieuw samen met Van den Pol, in combinatie met hun vertrouwde W-partner Klimaat-service.”

## “De eigen bedrijfsschool blijkt een gouden greep.”



### STRAIGHT

Andere gezamenlijke projecten waren onder meer First in Rotterdam en NoMA House in Amsterdam. “Complexe opdrachten die vragen om een hoog niveau van kennis en kunde. Denk aan de integratie van architectuur en installaties. Ook zijn bij dergelijke grote projecten veel partijen betrokken, elk met hun verantwoordelijkheden en belangen. Van den Pol gaat daar goed mee om. Ze zijn straight en communiceren met open vizier.”

### STATE OF THE ART

Een actueel project past in de rij prestigieuze objecten. “Linden in Amsterdam-Zuidoost wordt opnieuw een mooi gezamenlijk visitekaartje,” zegt Van ‘t Westeinde. “ING is zowel ontwikkelaar als eindgebruiker. Linden wordt onderdeel van het Cumuluspark, een groene campus met meer gebouwen van de bank.” Actuele werkconcepten domineren, waarbij de nadruk ligt op het kantoor als ontmoetingsplek. “Linden wordt *state of the art*, vergelijkbaar met Booking.com.”

### CRUCIALE VOORZIENING

Van den Pol zet bij Linden haar brede specialisme in met naast de complete E-installatie onder meer verlichting, brandmeld- en ontruimingsinstallatie, zonnepanelen, data-installatie en de noodstroomvoorziening. “Die zorgt ervoor dat processen 24/7 doorgaan, ook bij calamiteiten.”

### GOUDEN GREEP

Van ‘t Westeinde heeft het aandeel installaties in de gebouwde omgeving de afgelopen decennia fors zien toenemen. “Zowel bij woningen als utiliteitsgebouwen, in scope én financieel. Verduurzaming en de energietransitie spelen daarbij een belangrijke rol.” Die ontwikkeling vraagt veel van installateurs. “Van den Pol pakt de handschoen met overtuiging op, bijvoorbeeld door vroegtijdig in te spelen op duurzaamheid en netcongestie. Om hun rol in de toekomst te kunnen blijven vervullen, blijkt de eigen bedrijfsschool een gouden greep. Die zorgt al bijna twintig jaar voor de instroom van jong, goed opgeleid talent.” <<



Booking.com, bij oplevering de grootste kantoor nieuwbouw van Europa.

## HARDE WOORDEN, GOEDE VERHOUDINGEN

Elk project kent spanningen. “Zeker bij complexe, langlopende trajecten is het onvermijdelijk dat soms harde woorden vallen,” weet Van ‘t Westeinde. “Dan helpt het als sfeer en onderliggende verhoudingen goed zijn. Zelf probeer ik daar naar vermogen aan bij te dragen. Het maakt ieders werk niet alleen leuker, maar zorgt er ook voor dat je tegenslagen samen te boven komt.”

# “BOUWEN IS MENSENWERK”



**Bunnik Bouw en Bunnik Projekten bouwen al vijftig jaar aan kwaliteit. Vaak samen met Van den Pol Elektrotechniek. Dit partnership bleek ook in lastige tijden van grote waarde. Zoals Timon Bunnik het kernachtig stelt: “Bouwen is mensenwerk”.**

## BUNNIK EN VAN DEN POL MAKEN SAMEN MOOIE DINGEN

Bunnik Bouw en Bunnik Projekten zijn gestart door de vader en een oom van Timon Bunnik. Hij vormt nu samen met zijn broer Vincent de directie. “Aanvankelijk was het een bouwbedrijf. Gaandeweg werd steeds vaker grond aangekocht om zelf projecten te realiseren. Een sterk lokaal netwerk hielp daarbij, net als creativiteit en het vermogen snel te schakelen. Dat zijn nog steeds kenmerken van onze ontwikkelingstak.”

### LOUTEREND

In een halve eeuw waren er goede en mindere periodes. “Na eerst elders ervaring te hebben opgedaan, kwam ik in 2008 in het bedrijf. Een paar maanden later brak de financiële crisis uit en lag bijna al het werk stil. Toen hebben we met Van den Pol gekeken waar nog wel mogelijkheden waren, hoe we toch samen door konden bouwen.”

Een louterende ervaring, stelt Bunnik. “Je schrikt niet zo snel meer van tegenslag en kunt meer genieten van succes.”

### HECHTE BAND

De verbinding tussen Bunnik en Van den Pol gaat ruim 30 jaar terug. “Als jong ventje ging ik voor het eerst mee naar een relatie-event dat Van den Pol organiseerde. Gaaf, vond ik dat. Maar onze band gaat veel verder. Toen mijn vader plotseling overleed, zat Wim van den Pol als een van de eersten hier aan tafel: ‘Hoe gaat het? Kan ik iets doen?’ Dat blijft je altijd bij.”

### VOORKEUR VOOR BOWTEAM

Bij beide bedrijfsonderdelen werken samen zo’n 25 mensen. “We bouwen hoofdzakelijk zelf ontwikkelde projecten, maar werken ook voor derden. Dat zorgt voor meer spreiding en een stevige basis.”

Projecten worden vaak in een bouwteam uitgevoerd, met Van den Pol als een van de vaste E-partners. “Onder meer bij De Plantage in Geldermalsen en Haarzicht in Vleuten, destijds de eerste gasloze wijk binnen de gemeente Utrecht.”

### HALF WOORD GENOEG

Twee nieuwe gezamenlijke projecten staan op stapel: 38 woningen in Harmelen en 65 woningen in Geldermalsen. “Bouwen is mensenwerk. De wisselwerking tussen medewerkers van de bouwpartners bepaalt voor een belangrijk deel de kwaliteit, voortgang en het werkplezier. Van den Pol zet teams in die vaker met ons hebben gewerkt. Iedereen kent elkaar en over en weer is een half woord genoeg. Ook doen we graag een beroep op de specifieke kennis binnen Van den Pol. Denk aan de afweging tussen energieprestatie, uitstraling en kopersvoorkeur bij de plaatsing van zonnepanelen.”

### TELKENS WEER TROTS

Is er zoiets als een typische Bunnik-woning? “We willen ons onderscheiden met kwaliteit, bouwen graag voor het hogere segment. Kom je in een nieuwe wijk dan denk ik dat je onze projecten eruit kunt pikken. Als ik zelf later door zo’n gebied loop en de mooie dingen zie die wij er samen met onze partners gebouwd hebben, maakt me dat telkens weer trots.” <<

*“Iedereen kent elkaar; een half woord is genoeg.”*



# ONVERWACHTTE WENDING, SLIMME OPLOSSING

## NIEUWE FARM FRITES-FABRIEK IN SAOEDI-ARABIË

**De bouw van een productielijn vraagt altijd om flexibiliteit, maar in Saoedi-Arabië kwam daar een extra uitdaging bij. Vlak voor een cruciale testfase stelde de situatie in en rond Iran de bouwpartners stevig op de proef. Met slimme ondersteuning op afstand bleef het project toch op koers.**

Sjaak van den Dries is electrical project manager bij Farm Frites. Dit Nederlandse familiebedrijf is actief in ruim 100 landen. "Saoedi-Arabië is een belangrijke markt. Reden voor de bouw van een nieuwe frietfabriek in de hoofdstad Riyad. Het gaat om een joint venture met Americana Foods, een gevestigde speler in de regio."

### STEEDS GROENER

De automatisering van de nieuwe productielijn wordt verzorgd door Van den Pol. "Ik ken het bedrijf al zo'n dertig jaar," zegt Van den Dries. "Ook voor Farm Frites is het een vertrouwde partij. De afgelopen jaren is de samenwerking geïntensiveerd." In Saoedi-Arabië is Van den Pol verantwoordelijk voor de

lijnbesturing en schakelkasten plus levering van de bekabeling. "Lokale partijen zorgen voor de aanleg. De kabelroutes zijn met stickers gemarkeerd; die worden pas verwijderd als een kabel is aangesloten. Van den Pol bewaakt de voortgang nauwgezet. Gaandeweg worden de overzichten steeds groener."

### VR-BRIL

Vlak voor de start van de IO-test - een essentiële controle van de industriële automatisering - begonnen de oplopende spanningen in de regio. "Op dat moment was ik in Nederland. Het was niet mogelijk om terug te gaan naar Saoedi-Arabië. Dat gold ook voor het Van den Pol-team." Tijdens de coronaperiode deed Van den Pol ervaring op met het gebruik van een VR-bril voor ondersteuning op afstand. "Ook in Saoedi-Arabië wordt nu zo'n bril ingezet. Zo kijken Van den Pol-medewerkers mee en leiden lokale mensen stap voor stap door het proces."

### SPAANSE SPECIALISTEN

De programmeurs die het project begeleiden, werken vanuit de Van den Pol-vestiging in Spanje. "Goed dat het bedrijf op deze manier het aantal medewerkers weet uit te breiden. Het zijn specialisten die hun vak verstaan. Met Engels als voertaal verloopt de samenwerking voorspoedig. Al kost het uiteraard meer tijd, door de ondersteuning op afstand kan de productielijn toch worden voltooid."

### OP NAAR AUSTRALIË

Van den Dries is alweer druk bezig met de voorbereiding voor een volgend gezamenlijk project: de bouw van een nieuwe Farm Frites-fabriek in Australië. "Qua opzet en werkwijze zijn er veel overeenkomsten. Ook de scope voor Van den Pol is vergelijkbaar. Je vliegt niet even naar Australië, dus opnieuw zullen veel werkzaamheden op afstand plaatsvinden. De ervaringen in Saoedi-Arabië vormen daarbij waardevolle bagage." <<



# VERNIEUWING GEEFT VERTROUWEN

90  
jaar

Al 90 jaar bewijst Van den Pol hoe vertrouwen ontstaat. Nuchter en vooruitstrevend blijft het bedrijf van waarde voor vaste klanten en trekt nieuwe opdrachtgevers aan. Jong talent en ervaren collega's krijgen alle ruimte. "We houden van ondernemende mensen."

## 90 JAAR VAN DEN POL ELEKTROTECHNIEK

Van den Pol is trots op haar historie. "Maar dat betekent zeker niet dat we ouderwets of behoudend zijn," zegt Wim van den Pol. "Ben je niet in staat te veranderen dan houd je het nooit zo lang vol."

### AMBASSADEURS

Met veel klanten gaat de relatie tientallen jaren terug. "Er zijn zelfs opdrachtgevers van het eerste uur. Zij vertrouwen op ons als innovatieve specialist die zorgt voor veilige, comfortabele, duurzame en communicatieve installaties."

Een partij ook die zegt waar het op staat. "Geen wollige teksten, maar een eerlijk verhaal. Als nieuwe klanten dit eenmaal gewend zijn, willen ze niet anders. En groeien ook zij uit tot ambassadeurs."

### GEEN LUXE, MAAR NOODZAAK

Relaties met opdrachtgevers en bouwpartners ontwikkelen zich steeds vaker tot echte partnerships. "Als je steeds een ander team opstelt, word je nooit kampioen. Vertrouwde partijen die regelmatig samenwerken, doen dat veiliger, efficiënter en beter. Kortom: partnerships zijn geen luxe, maar noodzaak."

### NOG BETER

Ook na oplevering blijft Van den Pol graag verantwoordelijk. "Zo weet de klant zeker dat de installatie optimaal blijft werken. Ook helpen de ervaringen bij service en onderhoud ons om nog beter te worden. Regelmatig brengen we de meest voorkomende storingen in kaart. Datzelfde geldt voor opvallende issues die onze inspecteurs bij keuringen ontdekken. Deze informatie wordt gebruikt om werkwijze en installaties te verbeteren. Dit is een continu proces, als onderdeel van onze lean-benadering."

### NIET SCHRIKKEN

In negentig jaar waren er goede en moeilijke tijden: een oorlog, de vastgoed- en financiële crisis. "Al die ervaringen hebben dit bedrijf gevormd. We schrikken niet snel, hebben het zelfvertrouwen dat nodig is om met nieuwe uitdagingen om te gaan."

### TOCH HAALBAAR

Hét actuele voorbeeld is netcongestie. "Gelukkig lukt het meestal om oplossingen te vinden voor belemmeringen door het overvolle stroomnet. Met een energiemanagementsysteem zorgen wij voor slimme sturing van verbruik, opwek en opslag van elektrische energie. Zo kan nieuwbouw of uitbreiding toch doorgang vinden, zelfs met een minimale energieaansluiting. Wat vroeger onmogelijk leek, blijkt toch haalbaar."

### JONG TALENT

Hierdoor ziet Wim van den Pol de maatschappelijke impact van het bedrijf verder toenemen. "Dat helpt bij de aantrekkingskracht voor jong talent. De klassen van de Academy - al 20 jaar onze eigen bedrijfsschool - zijn goed gevuld. Ook in de toekomst kunnen klanten rekenen op vakbekwame technici." Jonge medewerkers leren van ervaren collega's. "Ruim twee derde van onze mensen werkt hier 12,5 jaar of langer. In 2026 nemen we zelfs afscheid van twee collega's die 50 jaar in dienst zijn."

### SAFETY CULTURE LADDER

Basis voor dit lange wederzijdse commitment is vertrouwen. "Dat begint met de aandacht voor veiligheid. Die heeft hoogste prioriteit, onder meer met de certificering volgens trede 3 van de Safety Culture Ladder. Al zes jaar kwamen geen ongevallen met verzuim voor."

### ALLE RUIMTE

Vertrouwen is ook de rode draad bij een carrière in het bedrijf. "We houden van ondernemende mensen. Er is alle ruimte om je te ontwikkelen. Fouten maken mag, als je er maar van leert. Deze mindset zorgt ervoor dat we blijven vernieuwen." <<

*"Fouten maken mag,  
als je er maar van leert."*



# CO-MAKERS MAKEN HET VERSCHIL VOOR ERA CONTOUR

# MINDER FAALKOSTEN

# SNELLERE INNOVATIES

De Nieuwe Defensie  
in Utrecht.



Sawa in Rotterdam: eerste houten  
wooncomplex van meer dan vijftig meter hoog.

**Bij de ambities van ERA Contour zijn sterke co-makers onmisbaar. De ontwikkelende bouwer werkt daarom intensief samen met vaste partners. "Projecten worden steeds uitdagender," zegt directeur Jurgen Weerdenburg. "Dan heb je co-makers als Van den Pol nodig die meedenken, verantwoordelijkheid nemen en al vroeg in het proces aansluiten. Door nauw samen te werken, komen we verder - in kwaliteit, snelheid en innovatie."**

ERA Contour combineert ontwikkeling, realisatie en, waar nodig, renovatie. "Vanaf eerste schets tot en met oplevering hebben we invloed op kwaliteit, betaalbaarheid, duurzaamheid en leefbaarheid," aldus Jurgen Weerdenburg. "We ontwikkelen graag complete gebieden, met veel aandacht voor sociale cohesie. De nadruk ligt op binnenstedelijke projecten. Daar wil ERA Contour maatschappelijke meerwaarde creëren."

## KANSEN CREËREN

Van den Pol is al jarenlang een vaste co-maker. "Ze zijn technisch sterk, betrouwbaar en gewend om in ketens samen te werken," zegt Weerdenburg. "Ook persoonlijk is er een goede klik. Daardoor kunnen we snel schakelen en beter omgaan met de complexiteit van het bouwproces. De samenwerking beperkt niet alleen risico's, maar creëert ook kansen. Faalkosten dalen en innovaties komen sneller tot stand."

## “Er is oog voor elkaars belangen.”



### OPEN SAMENWERKING

“Wij werken samen op basis van gelijkwaardigheid,” vult afdelingshoofd realisatie Wesley Teunisse aan. “Er is oog voor elkaars belangen. Openheid en transparantie zijn daarbij essentieel.” Kennis delen hoort daar als vanzelfsprekend bij. “Zo verzorgt Van den Pol seminars over actuele ontwikkelingen in het vakgebied, zoals draadloos schakelen en de opwek en opslag van energie.”

Een aantal jaren geleden startte ERA Contour een eigen vakschool. “Daarbij is dankbaar gebruik gemaakt van de door Van den Pol opgedane ervaringen. Zij runnen immers al twintig jaar een bedrijfsschool.”

### SAWA ALS ULTIEME PRAKTIJKPROEF

Actuele voorbeelden van gezamenlijke projecten zijn de The Orchard in Rijswijk en De Nieuwe Defensie, een groot-schalige nieuwbouwontwikkeling in Utrecht. Het innovatieve vermogen van beide bedrijven werd stevig op de proef gesteld bij Sawa in Rotterdam: het eerste houten wooncomplex van meer dan vijftig meter hoog. “Alles was nieuw bij dit uitdagende ontwerp,” stelt Weerdenburg. “Niet alleen de bouwvisie en het materiaal, ook de gevolgen van houtbouw voor brandveiligheid en akoestiek. Omdat je op de bouwplaats nauwelijks nog iets kunt aanpassen, moet de engineering tot in detail kloppen en is prefab essentieel.”

Beide bedrijven zijn trots op het eindresultaat. “Ook heeft Sawa ons veel geleerd over hoe we houtbouw in de toekomst slimmer en efficiënter kunnen toepassen.”

### DE DIEPTE IN

Samen verbeteren is voor ERA Contour en haar partners vanzelfsprekend. Teunisse: “Naast evaluaties per project organiseren we bijeenkomsten met alle co-makers. Daar zoeken we projectoverstijgend naar gezamenlijke verbeterkansen.” Ook zijn er sessies met Van den Pol en de andere elektrotechnische co-maker van ERA Contour. “Dan gaan deze specialisten echt de diepte in binnen hun vakgebied. Ze wisselen ervaringen uit, leren van elkaar en scherpen oplossingen aan. Opnieuw een bewijs van de onderlinge openheid en transparantie.”

### BENEN OP TAFEL

Naast dit gestructureerde overleg treffen ERA Contour en Van den Pol elkaar ook in een informelere setting. “Met de benen op tafel en een helikopterview kijken we samen naar de stip op de horizon,” zegt Weerdenburg. “Hoe houden we woningen betaalbaar? Wat verwachten bewoners, corporaties en beleggers? En waarom bevatten woningen steeds meer materialen, terwijl we juist CO2 willen besparen? In deze gesprekken wisselen we vrijuit van gedachten en inspireren elkaar. Dit kan alleen als er over en weer volledig vertrouwen is.” <<



*Carlijn Hermeler (KAM-coördinator bij Van den Pol) neemt de Veiligheidspluim in ontvangst uit handen van Tom van den Berg, teamleider KAM van ERA Contour.*



## VERDIENDE VEILIGHEIDSPLUIM

*Van den Pol ontving als eerste co-maker ooit de Veiligheidspluim van ERA Contour. “We hebben alle projectmanagers en uitvoerders gevraagd wie deze erkenning verdiende,” zegt Teunisse. “Daar kwam unaniem één naam uit: Van den Pol Elektrotechniek.”*

*ERA Contour startte in 2018 met het veiligheidsveranderprogramma Zien Handelen Leren. Van den Pol sloot al snel aan als ambassadeur en behoorde tot de eerste co-makers met trede 3 op de Safety Culture Ladder. Weerdenburg: “Zij denken actief mee en zijn een van de grootste aanjagers van veilig werken. Bovendien dagen ze ons en andere co-makers uit om het iedere dag beter te doen. Deze veiligheidspluim is dan ook meer dan verdiend.”*



# “VERTROUWEN ONTSTAAT BIJ TEGENSLAG”

LANGLOPENDE SAMENWERKING EN STERKE PARTNERS

**Bouwpartners leren elkaar pas echt kennen als het spannend wordt, weet Frank Kühne. Als zelfstandig adviseur bouwmanagement werkt hij regelmatig samen met Van den Pol Elektrotechniek. Actueel project is de renovatie van het studentencomplex Tuindorp West in Utrecht.**

Bij nieuwbouw en renovatie bewaakt Frank Kühne kwaliteit, planning en het financiële plaatje voor de opdrachtgever. “Soms tijdens het volledige traject, van grondaankoop en vergunningen tot en met de oplevering. Ook komt het voor dat mijn inzet zich concentreert op de bouw.”

## BEELDBEPALEND

Studentencorporatie SSH is een belangrijke opdrachtgever. “Mijn eerste kennismaking met Van den Pol was de Bisschoppen, ruim 550 studenteneenheden op het Utrecht Science Park. Later volgden onder meer beeldbepalende SSH-complexen als Casa Confetti, Johanna en Mammoet.” Stuk voor stuk projecten van meerdere jaren. “Tijdens zo’n lange periode leer je bouwpartners echt kennen, in goede maar vooral in slechte tijden. Vertrouwen ontstaat als je ook bij tegenslag op elkaar kunt rekenen.”

## STELLIGE KEUZES

Dat is bij Van den Pol zeker het geval. “Afspraak is afspraak en er is altijd oog voor elkaars belangen. Mede door de lange dienstverbanden is veel kennis aanwezig. Medewerkers zijn nuchter en realistisch. Ze maken ook duidelijk als iets niet haalbaar is en zijn stellig in hun keuzes.”

## DRAADLOOS SCHAKELEN

Als voorbeeld noemt Kühne het besluit om alleen draadloze schakelaars toe te passen. “Al heb ik enige twijfel over de levensduur bij intensief studentengebruik en heeft SSH hier uiteindelijk niet voor gekozen, de argumenten blijven overeind. Door toepassing van draadloze schakelaars werkt Van den Pol niet alleen sneller en efficiënter, het is ook minder belastend voor hun medewerkers. Frezen is niet nodig, dus er is geen sprake van lawaai of stof. Dat komt het werkplezier ten goede.”

## AUTHENTIEKE DRIVE

Actueel project voor SSH is de renovatie van het studentencomplex Tuindorp West in Utrecht, drie torens van achttien verdiepingen met in totaal 900 bewoners. “Door de leeftijd en omvang is het een uitdaging het complex te verduurzamen en technisch up to date te maken. Voorafgaand aan de renovatie was Van den Pol betrokken bij een pilot waarbij verschillende opties zijn getest. Je merkt dan een authentieke drive om de beste oplossingen te vinden.”





### ELKAAR UITDAGEN

Bij een grootschalige renovatie als het studentencentrum kun je niet alles vooraf voorzien, stelt Kühne. "Zeker omdat er amper originele tekeningen zijn. De ervaring van Van den Pol bewijst dan zijn waarde. Daarbij dagen we elkaar uit, zoeken de grenzen op van wat haalbaar is. Dat schuurt soms, maar levert uiteindelijk wel het beste eindresultaat op."

### JAAR PER TOREN

De drie torens worden een voor een gerenoveerd. "De eerste is afgerond, aan de tweede wordt volop gewerkt. Per toren zijn we ruim een jaar bezig."

Bewoners die terugkeren, kennen hun wooneenheid amper terug. "Alles is vernieuwd en zoveel mogelijk verduurzaamd. Ook zijn faciliteiten toegevoegd, onder meer in de keukens. Er staat een gerenoveerd en energiezuinig gebouw dat weer tientallen jaren mee kan." <<

*"Je merkt een authentieke drive om de beste oplossingen te vinden."*



## KORT NIEUWS



### NIET NIEUW

Een vol stroomnet is niets nieuws, blijkt uit deze affiche. In 1948 werd opgeroepen om het stroomverbruik op piekmomenten te beperken.

## OPLOSSINGEN VOOR NETCONGESTIE

**Netcongestie houdt Nederland in zijn greep. Als er al stroom beschikbaar is, krijgen utilitaire nieuwbouwprojecten vaak maar een minimale aansluiting op het net.**

Toch zorgt Van den Pol ook dan vaak voor een oplossing. Bijvoorbeeld bij distributiecentrum LC 1220 in Gouda, bij de herontwikkeling en nieuwbouw van Utrecht Central Plaza en de nieuwe vestiging van Topgeschenken in Aalsmeer.

Bij dat laatste project - een distributiecentrum plus kantoorruimte - werd slechts een energieaansluiting van 80 ampère toegekend. Om toch alle installaties en processen te kunnen voeden, realiseerde Van den Pol een hybride energiesysteem: een energieplein met zonnepanelen, batterijopslag, een Energie Management Systeem (EMS) en een aggregaat.

Het EMS meet continu verbruik, inkomende stroom van het net, opwek en beschikbare capaciteit van het accusysteem. Alleen als onvoldoende stroom beschikbaar is, wordt het aggregaat ingezet. Door deze oplossing voorziet het gebouw grotendeels in de eigen energievoorziening. <<



# TECHNIEK MET DE MENSELIJKE MAAT

Philip Blumendal, Astrid Visser en André de Kruijf  
(specialist Brandbeveiliging bij Van den Pol).

## LIEVEGOED VRAAGT OM MEER DAN VAKKENNIS

**Van brandveiligheid en service tot verduurzaming: voor Lievegoed is Van den Pol Elektrotechniek breed actief als technische partner. "Hun adviesrol vullen ze integer in," zegt Philip Blumendal. In een zorgomgeving waar continuïteit en vertrouwde gezichten tellen, bewijst de samenwerking haar waarde.**

### PRECIES OP TIJD

*Bij de Wederkerigheid in Driebergen combineerde Lievegoed nieuwbouw met renovatie van bestaande huisvesting. "Het is nu een all electric complex met veel domotica en bekabeling," zegt Blumendal. Volledig onverwachts meldde Stedin tijdens de bouw dat zij geen transformator zouden leveren. "Samen met Van den Pol moesten we razendsnel schakelen. Zij hebben de transformator voor ons geplaatst. Een spannende fase, maar alles was precies op tijd operationeel."*

Lievegoed verleent zorg aan mensen met een verstandelijke beperking, ook met bijkomende problematieken. Dat doet de fusieorganisatie met een antroposofische grondslag. "Op 25 locaties hebben wij 80 gebouwen," zegt Philip Blumendal, manager vastgoed, ICT & facilitair. "De functies zijn divers, van permanente huisvesting tot dagbesteding en kinderopvang. Er zijn monumenten bij en moderne panden, in de natuur en aan de Zuidas."

### INTEGER ADVIES

Wat niet tot de kerntaken behoort, besteedt Lievegoed uit aan specialisten. "De eerste kennismaking met Van den Pol betrof de elektrische installatie bij een renovatie in 2012. Vanaf dat moment is hun inzet steeds verder uitgebreid." Eerst met het optimaliseren en vernieuwen van brandmeldingstallaties, inclusief onderhoud en certificering. Later kwam daar de brede elektrotechnische ondersteuning en verduurzaming van verlichting bij. Blumendal: "Het is een groot bedrijf met veel disciplines. Hun adviesrol vullen ze integer in. En loopt iets een keer anders dan verwacht dan wordt dat netjes opgelost."

### TER PLAATSE EN OP AFSTAND

Ook bij storingen is Van den Pol de vaste partner. "Ik beoordeel elke binnenkomende melding," zegt Astrid Visser. Zij is verantwoordelijk voor de servicedesk bij Lievegoed. "Als wij het niet zelf kunnen oplossen en bij spoedgevallen meld ik de storing bij Van den Pol. Hun serviceafdeling zet direct de

benodigde actie in gang door een monteur te sturen of de storing op afstand te verhelpen."

### VERTROUWDE GEZICHTEN

Er wordt meer gevraagd dan vakkennis alleen. "Het menselijke aspect is erg belangrijk, want cliënten vormen een kwetsbare groep. Het is fijn dat Van den Pol per locatie vaste monteurs inzet. Bewoners hebben te maken met vertrouwde gezichten; dat geeft rust."

*"Bewoners hebben te maken met vertrouwde gezichten; dat geeft rust."*



### GEDEELDE AMBITIE

Lievegoed is flink gegroeid de afgelopen jaren. "Om kwaliteit te kunnen bieden bij onze zorg is schaalgrootte belangrijk," stelt Blumendal. "Daarom willen we de komende periode blijven groeien. Net als Van den Pol heeft Lievegoed te maken met uitdagende omstandigheden; veel externe ontwikkelingen, schaars personeel, volle planningen. Bij deze dynamiek zie ik het als gedeelde ambitie om de kwaliteit van onze samenwerking te borgen." <<

# AAN HET WERK

## ACTUELE PROJECTEN DOOR DE CLUB VAN 250



### NIEUWBOUW 62 WONINGEN HOEVERIJK NIEUWEGEIN

In de wijk Blokhoeve in Nieuwegein wordt samen met bouwkundig aannemer Trebbe gewerkt aan HoeveRijk, een groene en levendige woonbuurt met 62 koopwoningen. Het woningaanbod bestaat uit rijwoningen en twee-onder-één-kapwoningen, ontworpen met oog voor duurzaamheid, water en groen. De oplevering zal in het vierde kwartaal van 2026 plaatsvinden.



### NIEUWBOUW 215 APPARTEMENTEN EN PARKEERGARAGE LOMANLAAN UTRECHT

Aan de Lomanlaan in de Utrechtse wijk Transwijk wordt samen met bouwkundig aannemer ERA Contour gewerkt aan twee woontorens met in totaal 215 huurappartementen. Naast de woningen wordt een ondergrondse stallinggarage gerealiseerd voor auto's en fietsen. Op de begane grond is ruimte voor horeca. Naar verwachting zal de oplevering in het tweede kwartaal van 2027 plaatsvinden.



### NIEUWBOUW 56 APPARTEMENTEN DE HELLING UTRECHT

Aan de Helling in Utrecht wordt in samenwerking met bouwkundig aannemer Kwakkenbos een nieuw woongebouw gerealiseerd met 56 huurappartementen, waaronder 9 atelierwoningen voor creatieve ondernemers. Het project combineert eigentijds wonen met een levendige plint en draagt bij aan de verdere ontwikkeling van het creatieve gebied Rotsoord. Oplevering staat gepland voor het eerste kwartaal 2027.



### BROUWERIJ 'T IJ AMSTERDAM

Brouwerij 't IJ is gestart met een complete verbouwing van de huidige brouwerij en zet daarmee de volgende stap op het gebied van duurzaamheid. Van den Pol is verantwoordelijk voor de complete E-installatie plus brandmeld-, inbraak- en data-installaties. PV-panelen zorgen voor een opwek van zo'n 110 kWp. Oplevering zal plaatsvinden in het vierde kwartaal van 2026.



### NIEUWBOUW ASFALTCENTRALE LAGE WEIDE UTRECHT, INCLUSIEF OPLOSSINGEN VOOR NETCONGESTIE

Op bedrijventerrein Lage Weide in Utrecht wordt de Asfaltcentrale Lage Weide gerealiseerd: een ultramoderne asfaltcentrale die uitblinkt in duurzaamheid, circulariteit en innovatie. Het project is een samenwerking tussen AsphaltNu en de Theo Pouw Groep. Van den Pol draagt zorg voor de technische infrastructuur. De oplevering zal in juni 2026 plaatsvinden.



### VERBOUW VEBEGO CLEANING SERVICES EINDHOVEN

De Hurkse Bogen te Eindhoven is een renovatie- en transformatieproject van een industrieel gebouwencomplex uit 1955, herkenbaar aan de karakteristieke boogdaken. In opdracht van Refitters realiseert Van den Pol hier de verbouwing van VebeGo Cleaning Services. Die is gericht op het creëren van een moderne, efficiënte en toekomstbestendige werkomgeving. De verbouwing zal in juni 2026 worden afgerond.



### VERBOUW CNV GEBOUW UTRECHT

Het betreft de gefaseerde modernisering van zes verdiepingen van het Centraal Vakbondshuis van CNV, gelegen aan de Tiberdreef te Utrecht. Tijdens de werkzaamheden blijft het pand volledig in gebruik. Van den Pol is binnen dit project verantwoordelijk voor het aanpassen en vernieuwen van de elektrotechnische installaties. Oplevering staat gepland voor juli 2026.



### NIEUWBOUW KANTOOR EN PARKEER- GARAGE LINDEN AMSTERDAM ZUIDOOST

Aan de Bijlmerdreef in Amsterdam wordt een nieuwe hoofdkantoorlocatie ontwikkeld voor ING. Linden wordt een toekomst- en klimaatbestendig kantoor met dertien verdiepingen, twee onderling verbonden gebouwen, zes atria en een bruto vloeroppervlakte van 51.000 m². Naast de complete E-Installatie realiseert Van den Pol ook de verlichting, brandmeld- en ontruimingsinstallatie, zonnepanelen, laadpalen, data-installatie, noodstroomvoorziening, bliksembeveiliging en bekabeling voor de toegangscontrole en alarminstallatie. De oplevering staat gepland in het tweede kwartaal van 2027.



# “MONTEURS ZIJN ONZE OREN EN OGEN”

## VVE METEA GROEIT DOOR FOCUS

**Verenigingen van eigenaars hebben te maken met toenemende regelgeving en complexere installaties.**

**VvE Metea biedt welkome ondersteuning op technisch, financieel en administratief gebied. Als preferred supplier is Van den Pol Elektrotechniek eerste aanspreekpunt bij storingen. “Ik heb nog nooit meegemaakt dat zij iets niet weten op te lossen.”**

VvE Metea ondersteunt verenigingen van eigenaars op alle gebieden die je maar kunt bedenken, van bouwkundige vraagstukken tot de organisatie van vergaderingen en het voeren van bijvoorbeeld de boekhouding. “Al meer dan dertig jaar,” zegt Nadine Reniers-Vink, algemeen directeur en mede-eigenaar. “Onze groei is de afgelopen jaren versneld. Er zijn nu ruim 1.000 VvE’s in beheer.”

### WELKOME ONDERSTEUNING

Die ontwikkeling is het gevolg van bewuste keuzes. “Wij zijn gestopt met het beheer van woningmanagementportefeuilles en concentreren ons op het beheren van VvE’s. Ook steeds meer corporaties worden klant.”

Het is niet verwonderlijk dat VvE’s ondersteuning zoeken. “Thema’s waarmee zij te maken hebben, zijn veelomvattend en ingewikkeld. Denk aan de toenemende wet- en regelgeving. Ook installaties worden alsnog complexer.”

### GEWAARDEERDE KENNISBOOST

Van den Pol organiseert seminars voor haar klanten. Daaronder ook VvE Metea. “We krijgen inzicht in actuele ontwikkelingen, bijvoorbeeld op het gebied van verlichting, brandmeldvoorzieningen en laadpalen,” aldus Nadine Reniers. Deze kennisboost wordt zeer gewaardeerd. “Het helpt om ons werk nog beter te kunnen doen.”

### BETROKKEN EN VERANTWOORDELIJK

Om de dienstverlening te borgen, is het personeelsbestand stevig gegroeid. “Gelukkig hebben we geen moeite met het aantrekken en binden van medewerkers. Mensen zijn betrokken en verantwoordelijk; ze hebben het hier naar hun zin.”

### SPIN IN HET WEB

Via een eigen opleidingsprogramma leren VvE-managers de kneepjes van het vak. “Zij fungeren als spin in het web, stellen stukken op en wonen vergaderingen bij. VvE-managers werken vaak lang voor de VvE’s in hun portefeuille. Zo bouwen ze een relatie op. Dat komt de kwaliteit van ons werk ten goede.”

Over welke eigenschappen moet een VvE-manager beschikken? “Goed kunnen communiceren en snel kunnen schakelen, maar ook geduldig zijn. Je hebt soms te maken met kritische leden en besluitvorming kan lang duren.”

### PREFERRED SUPPLIER

Waar nodig doet VvE Metea een beroep op specialisten. “Als een van de preferred suppliers is Van den Pol eerste aanspreekpunt bij elektrotechnische storingen. Hun 24-uurs servicedienst is daarbij een groot voordeel. Een onderhoudspartner moet snel acteren, betrouwbaar én kundig zijn. Ik heb nog nooit meegemaakt dat Van den Pol iets niet weet op te lossen.”



*Nieuw Bleyenburg in Utrecht, een van de VvE Metea-complexen waar Van den Pol al jarenlang werkzaamheden uitvoert.*

### ONMISBARE SPECIALIST

Voor een aantal complexen verzorgt Van den Pol ook regulier onderhoud. “Als partner van vastgoedeigenaren zijn zij thuis in meerdere disciplines: elektra, verledden van verlichting, brandmeldsignalering en intercom, maar ook zonnepanelen en laadpalen. Via één aanspreekpunt is er toegang tot een brede dienstverlening. Regelmatig doen we een beroep op hun kennis, bijvoorbeeld op het gebied van brandveiligheid. Voorschriften wijzigen geregeld en informatie van de brandweer is soms niet eenduidig. Specialistische ondersteuning is dan onmisbaar.”

*“Een onderhoudspartner moet snel acteren, betrouwbaar én kundig zijn.”*

### GOUD WAARD

Zowel VvE Metea als Van den Pol kennen lange dienstverbanden. Reniers: “Ik werk hier nu 25 jaar en het is mooi om monteurs uit de beginperiode door te zien groeien binnen het bedrijf.” Voor een VvE zet Van den Pol veelal vaste medewerkers in. “Die kennen een complex door en door. Als monteurs iets signaleren, melden ze dat. Het zijn onze oren en ogen op locatie. Dat is goud waard.” <<

# DUURZAME RELATIES, STRAKKE DEADLINES

W4Y ADVISEURS GAAT VOOR CONTINUÏTEIT EN COMMITMENT



**W4Y adviseert over gebouwgebonden installaties, duurzaamheid en BREEAM.**

**Langdurige relaties staan centraal, zowel met opdrachtgevers, medewerkers als bouwpartners zoals Van den Pol. Actuele gezamenlijke projecten voor Shurgard kenmerken zich door korte doorlooptijden en harde deadlines.**

**“De dag na oplevering staan de eerste klanten op de stoep.”**

“De oprichters van W4Y, veel collega’s en ikzelf werkten eerder bij een bedrijfsonderdeel van Grontmij,” vertelt adviseur Robin de Groot, één van de medewerkers van het eerste uur. “Bij de start vijftien jaar geleden stapten ook veel opdrachtgevers over. Vaak zijn ze nog steeds klant.” Net als De Groot houdt Erik Huffermann zich onder andere bezig met installatieadvies bij utiliteitsprojecten. “Als je je werk goed doet, ontstaat vertrouwen en zijn opdrachtgevers trouw. Koude acquisitie is dan vaak niet nodig.”

## EERSTE MAILTJE

Ook met medewerkers en partners hecht W4Y aan duurzame relaties. De Groot: “Een van mijn eerste mailtjes verstuurde ik naar Lammert van Ekeren bij Van den Pol. Destijds werkten we samen voor retailer C&A. Lammert is nog altijd contactpersoon; dat onderstreept de continuïteit van onze verbinding. Ook zijn collega’s werken al jarenlang bij Van den Pol.”

*“Meedenken over efficiency en besparingen wordt steeds belangrijker.”*



## SAMEN VOOR SHURGARD

De zakelijke relatie kreeg in 2025 een vervolg bij Shurgard, de grootste aanbieder van opslagruimte in Europa.

“Van den Pol was betrokken bij de Shurgard-vestigingen in Eindhoven en Zaandam,” zegt Huffermann. “In het eerste geval betrof het uitbreiding van een bestaande Shurgard-locatie, in Zaandam gaat het om complete nieuwbouw naast een bestaande vestiging. Van den Pol realiseerde onder meer de elektrotechnische installaties, ledverlichting, brandmeld- en datavoorzieningen. Onder hun regie verzorgde Warmtebouw de werktuigbouwkundige installaties.”

## CRUCIAAL COMMITMENT

Projecten voor Shurgard kennen korte doorlooptijden én een harde deadline. “De dag na oplevering staan de eerste klanten al op de stoep.”

Dit vraagt om betrouwbare bouwpartners die snel kunnen schakelen, benadrukt De Groot. “Als iemand uit de planning loopt, heeft dat direct gevolgen voor andere partijen. Commitment is cruciaal, waarbij je elkaar zoveel mogelijk helpt. Zo worden deadlines altijd gehaald.”

## NETCONGESTIE

Conceptueel ligt bij Shurgard veel vast, aldus Huffermann. “Denk aan componenten en materialen. Maar er is zeker ruimte voor de expertise van Van den Pol. Zoals in Zaandam, bij een oplossing om de impact van netcongestie te omzeilen.” Daarbij wordt het stroomverbruik continu gemeten. Dreigt een piek dan worden sommige zware stroomgebruikers voor een bepaalde periode automatisch afgeschakeld.

## SLIMMER INSTALLEREN

Welke veranderingen zien beide adviseurs in hun vak? En wat betekent dit voor installateurs? “Meedenken over efficiency en besparingen wordt steeds belangrijker, net als slimmer installeren – denk aan prefab.” Om het energiegebruik te monitoren en te sturen, is verdere integratie van E en W wenselijk. “Daar is zeker nog winst te halen, met netcongestie als belangrijke trigger.” <<



## ENTHOUSIASTE LEERLINGEN

De instroom van jongeren in de techniek stagneert al jaren. “Met een eigen bedrijfsschool zorgt Van den Pol gelukkig zelf voor de opleiding van jong talent,” stelt Robin de Groot. Hij maakt leerling-monteurs in de praktijk mee. “Mooi om het enthousiasme te zien van deze jongeren die het vak leren van een ervaren monteur.”

# GEDEELDE GESCHIEDENIS

## HECHTE BAND TUSSEN 90-JARIGE BEDRIJVEN



Peugeotdealer Van Jaarsveld PGH en Van den Pol Elektrotechniek delen dezelfde roots. In 90 jaar zijn beide bedrijven altijd verbonden gebleven. Ze gebruiken elkaars expertise en delen dezelfde mentaliteit. "We zijn nuchter en houden van aanpakken."

Dat Van Jaarsveld PGH hecht aan haar historie, blijkt uit het mini-museum in de Montfoortse showroom. "Wij koesteren onze geschiedenis; klanten waarderen dat," zegt directeur Gerwin van Jaarsveld, derde generatie in het familiebedrijf.

### ZELFDE WERKGEVER

Zowel Van Jaarsveld als Van den Pol bestaan 90 jaar. "Voordat ze startten, werkten de opa van Wim van den Pol en die van mij bij hetzelfde bedrijf van de heer N.J. Post in Montfoort. In de werkplaats van mijn grootvader draaide het vooral om de reparatie van landbouwvoertuigen. Veel auto's waren er nog niet."

### DOOR DE LEEUW GEBETEN

Na de Tweede Wereldoorlog nam het garagebedrijf een grote vlucht. "Het eerste dealerschap was Simca. Simca werd Chrysler France en later Talbot, dat in 1982 onder de vleugels van Peugeot kwam. Na deze fusie werd Peugeot onze corebusiness."

Sinds 1982 is Van Jaarsveld dealer van het Franse merk. Gerwin nam in 2002 het stokje over van zijn vader. "Peugeot zit echt in ons DNA. Gebeten door de leeuw, noemen we dat."

### ALTIJD MOBIEL

Met veel klanten heeft Van Jaarsveld een lange relatie. "Dat geldt zeker voor Van den Pol. Al tientallen jaren bestaat hun wagenpark vooral uit Peugeot-bedrijfsauto's waarvoor wij ook het onderhoud verzorgen. De onderliggende afspraken zijn bondig en helder. Van den Pol weet van de eerste tot de

laatste kilometer waar ze aan toe zijn."

Monteurs brengen aan het eind van een werkdag hun auto voor een servicebeurt. "Dan staat vervangend vervoer klaar, zodat ze altijd mobiel zijn."

### GOEDE GRONDEN

Met Van den Pol als elektrotechnische partner is de zakelijke relatie wederkerig. "Zij helpen bij de verduurzaming van ons bedrijfspand, onder meer met zonnepanelen en ledverlichting. Vooraf worden kosten en terugverdientijd in kaart gebracht. Zo kunnen we keuzes maken op goede gronden. Bij de investeringen in hun wagenpark ondersteunen wij Van den Pol op dezelfde manier. Het terugdringen van CO2-uitstoot is daarbij een belangrijke overweging."

### NUCHTERE AANPAKKERS

De twee jubilerende bedrijven delen dezelfde mentaliteit. "We zijn nuchter en houden van aanpakken," stelt Van Jaarsveld. "Medewerkers hebben hart voor techniek, al is de toepassing anders. Alhoewel: door de opkomst van stekker-auto's werken er inmiddels ook bij ons elektromonteurs." Dienstverbanden zijn lang. "Een van de collega's werkt hier al bijna vijftig jaar, terwijl zijn broer vrijwel zijn hele leven bij Van den Pol in dienst is. Verder tref ik Wim regelmatig, onder meer in het bestuur van de lokale bedrijvenvereniging. We sparren over ondernemerschap en de uitdagingen daarbij. Je ziet, er zijn tal van verbindingen. Ook daarom ben ik trots op onze langjarige samenwerking." <<

*"We zijn nuchter  
en houden van  
aanpakken."*



### SAMEN ONDERNEMEN

De eerste elektrische Peugeot in 2011 was aanleiding voor een gezamenlijke actie. "Allebei hebben we onze bedrijven voorzien van zonnepanelen en zo'n elektrische Peugeot iOn aangeschaft. Die hebben we in de eigen bedrijfskleuren laten spuiten," herinnert zich Gerwin van Jaarsveld. "Om ieders expertise te benadrukken, kregen auto's de slogan 'Wij rijden en ondernemen op zonne-energie.'"

vandenpol.com

